

# BØRSEN.

ONSDAG 6. SEPTEMBER 2017 - ÅRGANG 121 - PRIS 30,00 KR.

## Lego-boss rydder bordet for ny topchef

Lynvækst førte til bureaukrati, og formand Jørgen Vig Knudstorp fyrer derfor 1400 Lego-ansatte. Det sker for at give den kommende topchef Niels B. Christiansen en optimal start. "Ved at danne en mindre og mere enkel organisation skaber vi en god platform for Niels at komme i gang på," siger Knudstorp.

- Legos julevarer hobede sig op
- DI: Gode muligheder for fyrede
- Niels Lunde: Knudstorp fik sit første nederlag

Side 6-7



Arkivfoto: Peter-Emil Witt

### OPINION

Pensionskasser og banker må til lommerne

Regeringen sparker liv i erhvervslivet med sin aktiesparekonto. Men hvad gør banker og pensionskasser, spørger Thomas Bernt.

Side 2

### VIRKSOMHEDER

“Mange af de ting, jeg rådede Atea til at gøre, har de ikke gjort

Stig Abildsø solgte Access til Atea og stifter nu Wingmen Solutions.

Side 8



Foto: Carsten Snelbjerg

### POLITIK

Cigaretbranche: Forøg afgifter og scor 1 mia i 2025

Interesseorganisationen Tobaksproducenterne ønsker årlige afgiftsstigninger på 1,8 pct. frem til 2025. Forslaget giver 1 mia. i statskassen.

Side 16-17

### UDLAND

Udenrigsminister retter kanon mod tyske delstater

Anders Samuelsen (LA) er klar med en opdateret Tysklandsstrategi. Især Bayern og Baden-Württemberg har potentiale for danske virksomheder.

Side 20-21

### MARKEDER

Mystisk rutschetur sendte Nets-aktien ned

Nets er formentlig ved at blive købt, alligevel er der ikke en enkel grund til, at aktien tirsdag først faldt 15 pct. og endte med et fald på 5,1 pct.

Side 22

## RAV4 2.5 4X2 HYBRID H3 MED TOYOTA SAFETY SENSE BESKATNINGSGRUNDLAG FRA 365.000 KR.

RAV4 2.5 4X2 H3 fås fra 474.880 kr. ekskl. metallak fra 7.000 kr. og lev.omk. 3.880 kr. Brændstofforbrug bl. kørsel 20,4 km/l. CO<sub>2</sub>-udslip 118 g/km. Halvårlig grøn ejeravgift 310 kr. Beskatningsgrundlag er ekskl. leveringsomkostninger, miljøtillæg og evt. metallak.

Gælder kun ved leasing gennem Toyota Financial Services eller andet godkendt leasingselskab. Forbehold for trykfejl.

Se mere på [toyota.dk](http://toyota.dk)



A\*



TOYOTA

ALWAYS A BETTER WAY



Stig Abildsø stiftede Axxess i 2000. Nu gør han klar til at angribe sit livsværk, som han solgte til Atea i 2014. Foto: Carsten Snebjerg

sjat penge, så det er ikke det, der motiverer mig. Men der er mange folk i branchen, der har spurgt, om ikke jeg ville i gang med at starte noget andet, og jeg er jo efterhånden en gam-

“Dengang jeg solgte til dem, sagde de, at de ville bygge videre på kulturen, men de er gået den helt modsatte vej”

Stig Abildsø om salget af Axxess til Atea.

mel cirkushest, der hører til i denne branche,” siger Stig Abildsø.

#### Vil stjæle profiler

Han bor i dag i udlandet, og han bliver ikke en del af den daglige drift.

I stedet har han slået sig sammen med **Kåre Christensen**, der bliver adm. direktør og indtil for nylig bestred samme stilling i Axxess.

Desuden træder **Morten Kolind**, tidligere salgsdirektør i Axxess, til den 1. oktober, og trekløveret kommer til at fordele ejerskabet af virksomheden mellem sig med Abildsø som den mindste aktionær.

De skal nu ud og ansætte mellem 20 og 30 personer inden for de kommende måneder, og de er klar til at stjæle profiler fra konkurrenterne.

“Jeg har allerede været ude at mærke i markedet, og der er stor interesse. Jeg har allerede snakket med en del, der ikke synes, det er fedt at være et nummer i en stor virksomhed længere,” lyder det fra Stig Abildsø.

Han stifter i øvrigt **Wingmen Solutions** i den samme bygning, som Axxess boede i, da selskabet blev solgt.

moel@borsen.dk

#### LÆS OGSÅ

It-rigmand tager skyhøj risiko – jagter nyt Facebook og Pandora  
[bit.ly/2vlgBBd](http://bit.ly/2vlgBBd)

# It-rigmand angriber sit livsværk og stifter rival

**Stig Abildsø solgte it-konsulenthuset Axxess til Atea for 317 mio. kr. i 2014. Men Atea har truffet forkerte valg med Axxess, mener Abildsø, som nu stifter en rival**

Af Morten Elstrup

Den danske velhaver **Stig Abildsø**, der tjente en formue på at sælge it-successen **Axxess** til **Atea**, blæser til angreb på livsværket.



Abildsø går i luften med selskabet **Wingmen Solutions** og skaber dermed en helt ny spiller inden for netværks- og sikkerhedsbranchen, der er domineret af Axxess, **Axcel**-ejede **Conscia** og **TDC's Netdesign**.

“Der er et kæmpe hul i markedet lige nu. Konkurrenterne

har enten fokus på udlandet eller generelle udfordringer med den måde, de sælger. Nu går vi efter de mellemstore virksomheder i Danmark, hvor de andre har sluppet gaspedalen,” siger Stig Abildsø.

#### Kritiserer Atea

Hans ambition er at gentage den udvikling, han stod i spidsen for med Axxess, som han solgte for 317 mio. kr. til Atea i 2014.

Men han er langt fra imponeret over de valg, som Atea har truffet med Axxess den seneste tid.

Abildsø forklarer, at hele Axxess' salgsafdeling er flyt-

tet over i Atea-regi, og det er en fejl, der har gjort afstanden til kunderne alt for stor, mener han.

“Mange af de ting, jeg rådede Atea til at gøre, har de ikke gjort. Dengang jeg solgte til dem, sagde de, at de ville bygge videre på kulturen, men de er gået den helt modsatte vej og er blevet en del af en stor maskine,” siger Stig Abildsø.

“Den tætte kontakt til kunderne er væk, og det er der mange kunder, der ikke vil finde sig i. Men nu er Atea også ramt af en bestikkelsessag, så de har nok også andre ting at tænke på,” fortsætter Abildsø med henvisning til, at Atea er

talt i en stor bestikkelsessag.

Men ifølge **Morten Felding**, adm. direktør i Atea, har integrationen af Axxess givet kunderne store fordele, oplyser han i et skriftligt svar. “Kompetencerne og produkterne i Axxess komplimenterer Ateas rigtig godt, og det er en fordel for kunderne at kunne få dækket alle it-behov hos én samlet leverandør,” lyder det fra Morten Felding.

Stig Abildsø lægger imidlertid ikke skjul på, at udviklingen i Axxess har været med til at drive ham til nu at stifte en konkurrent.

“Ja, det er en del af sandheden. Jeg har tjent en god

## Abildsø lukker ned for flere investeringer

Af Morten Elstrup

**Stig Abildsø** erklærede i 2016, at han ville investere i en række iværksætterselskaber fra sin base i London.

Men med etableringen af **Wingmen Solutions**, der skal stjæle kunder fra etablerede it-firmaer som **Axxess**, **Conscia**

og **Netdesign**, sætter han en stopper for flere investeringer indtil videre.

“Wingmen Solutions kommer til at tage mere af min tid, selvom jeg ikke bliver en del af den daglige drift. Der er mange unge mennesker, som har gode idéer, men som mangler penge, men dem kommer jeg til at sige nej til det næste stykke

tid,” lyder det fra Stig Abildsø.

I dag har han sat penge i bl.a. det sociale medie **List101**, som han mener, har et større potentiale end **Snapchat**, og smykkevirksomheden **Nova Stella**, som han håber at kunne kopiere **Pandoras** vækst med.

“Men jeg kommer ikke til at tage flere projekter ind nu.

Hvad der sker om to år, ved jeg ikke, men min plan er at bruge omkring to fulde arbejdsdage om ugen på **Wingmen Solutions**,” siger Axxess-stifteren.

#### Mere livskvalitet sydpå

Han er uddannet elektromekaniker og har foruden Axxess solgt selskabet **FDC** til **Merkantidata**, som i dag er Atea.

# 317

mio. kr. blev Stig Abildsø Axxess solgt for til Atea i 2014.

Han flyttede for et par år siden til London, men i dag er hans adresse i Sydspanien, som han rykkede til for nylig.

“Der er mere livskvalitet for mig dernede. Der er mere lys og varme, og det tænder jeg på. Nu har jeg prøvet at bo i London i nogle år,” siger 53-årige Abildsø.

moel@borsen.dk